

2016 har derfor også været et rimeligt år for LHN's kunder -omstændighederne taget i betragtning

Vi har rigtig mange gode og dygtige landmænd i LHN

Vi har igen i år landmænd, som i flere tilfælde har udvidet deres bedrifter

Det er stærkt i modgangstider 😊

Vi ser optimistisk ind i 2017

Ordrebogen i vores miljø og naturafdeling vokser

Tegn på at der vil komme byggeaktivitet i det nye år

Fire af vore helt unge landmandskunder har købt deres første gård

LHN har en meget stærk økologirådgivning med gode samarbejder på kryds og tværs

I 2016 er der påbegyndt omlægning af 5 bedrifter til økologi:

- 1 mælkeproduktion
- 1 ammekoproduktion
- 2 deltids planteavlere
- 1 svineproduktion

I 2017 forventer vi, at der påbegyndes omlægning af:

- 2 mælkeproduktioner
- 2 til 4 planteavlsproduktioner
- 3 deltidsproduktioner
- 1 svineproduktion

Forud for Grundbetaling 2015 udarbejdede vi 10 omlægningstjek.

Forud for grundbetaling 2016 udarbejdede vi 15 omlægningstjek .

I 2017 har vi gang i nye 15 omlægningstjek.

2016 har også været et meget vanskeligt år for nogle af LHN's kunder

- De vanskelige konjunkturer kan mærkes på **bedrifterne**
- På landsplan har antallet af konkurser aldrig været højere indenfor landbruget
- **Presset økonomi**
- Vi mærker en kampgejst og en vilje til overlevelse
- I LHN kæmper vi fra gård til gård

Lidt regnskabsanalyse på LHN's regnskaber

LHN's regnskab har udvist sorte tal på bundlinjen de sidste 9 år i træk.

I gennemsnit har LHN's overskud ligget på 245.000 de sidste 9 år.

Egenkapitalen er i samme periode blevet fordoblet og er i gennemsnit blevet forrentet med 11,1 % om året.

Til sammenligning ville man på en indlånskonto i gennemsnit have fået 2,1 % i forrentning.

Soliditeten er vokset med over 50 %, og ligger nu på knap 34 %.

Gælden er faldet, samtidig med at der er investeret ganske kraftigt, for hele tiden at sørge for at LHN lever op til nutidens krav til en moderne rådgivningsvirksomhed og arbejdsplads.

Effektiviteten er steget. Vi har haft stigende omsætning, vi har fået flere opgaver og medarbejderantallet omregnet til fuldtid er faldet i perioden 2008 – 2017.

Dansk Landbrugsrådgivning (DLBR)

DLBR (foreninger og rådgivningsvirksomheder) er under kraftig forandring – alle er i fuld gang med at positionere sig. Siden LHN i august/september 2016 indgik samarbejdsaftale med SAGRO Kvæg, SvineRådgivningen I/S i Herning, ØkologirådgivningDanmark Kvæg og Byggeri & Teknik i Herning har ikke mindre end 12 rådgivningsvirksomheder med 19 bagvedliggende foreninger været involveret i en eller anden form for konsolidering, positionering eller indgået fusion.

Det er historisk mange.

Med baggrund i ovenstående skulle man næsten tro, at vi i LHN med vort initiativ i august 2016 satte en lavine i gang.

Men i LHN har vi kun 2 mål, når vi indgår i samarbejder:

1. At vores kunder får en stor og udvidet palette af rådgivere på alle væsentlige områder
2. At LHN's medarbejdere bliver endnu dygtigere

Hvorfor sker disse positioneringer – og i dette høje tempo?

Det er der 4 hovedårsager til:

1. Landmænd *vil* have valgmuligheder og det udfordrer full-line koncepterne i selv ganske store rådgivningsvirksomheder.
2. Det skyldes mangel på højt specialiserede rådgivere på de smalle områder bl.a. kvæg, svin, og fjerkræ og der er øget konkurrence fra DC, ARLA og foderstofbranchen.
3. Landboforeningerne har i de sidste mange år brugt meget energi og ikke mindst meget økonomi på at stjæle disse medarbejdere fra hinanden. Den kamp har vi forsøgt at holde os ude af – da det kun fører til én ting: Det fordyrer rådgivningen, da der er store indkøringssomkostninger ved hvert eneste medarbejderskifte.
4. Og så endelig det faktum, at der bliver færre fuldtidslandmænd samtidig med at landmændene ikke alene søger rådgivning i det etablerede rådgivningssystem.